



# 就労継続支援B型事業専門M&Aのご案内

私たち事業承継.comは、  
**関西エリア限定の**  
**就労継続支援B型事業所を専門に**  
事業承継・M&Aをサポートしています。



# 事業承継.comの強み



就労継続支援B型事業所サポートの豊富な経験



タクスルM&Aに  
おまかせ！

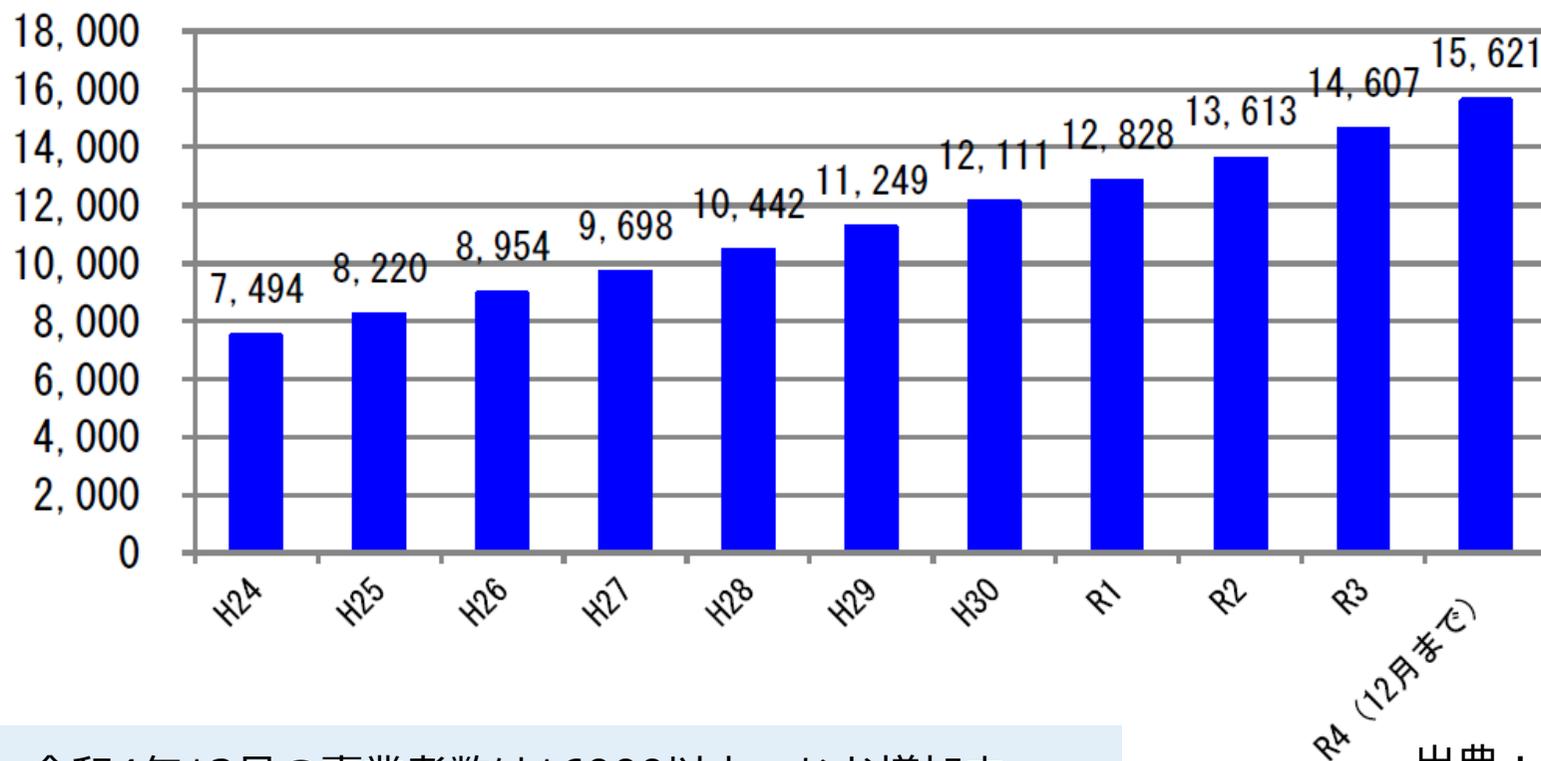
タクスルは、業務代行・マーケティング代行・採用支援・人財派遣を通して、就労継続支援B型事業所の経営を総合的にサポートしてきました。そうした中でも、「後継者もないし、うまくいっているうちに事業所を譲りたい」「将来を見据えて事業所をもっと拡大したい」という売却・買収のご相談をいただくことが多くなりました。

**事業承継.comは、これまで就労継続支援B型事業所の経営を総合的にサポートしてきた経験を活かし、譲渡・譲受両方の事業者様にとって最良な結果となるようM&Aのサポートをさせていただきます。**

# 就労継続支援施設B型サービスの現状と今後

## 競合施設の増加

### 事業所数の推移(一月平均(か所))



令和4年12月の事業者数は16000以上、なお増加中

出典：国保連データ

## 定められた人員配置

- サービス管理責任者
- 職業指導員  
生活指導員 ← 10 : 1 以上

ぎりぎりの人数での運営では、  
急な職員の退職に対応できないリスクあり

# 就労継続支援施設B型サービスの現状と今後

## サービス報酬の見直し

サービスの種類	令和2年度 決算	令和3年度 決算	増減	サービスの種類	令和2年度 決算	令和3年度 決算	増減
<b>訪問系サービス</b>				<b>相談系サービス</b>			
居宅介護	8.5%	8.3%	▲0.2%	自立生活援助	▲0.8%	1.7%	2.6%
重度訪問介護	6.9%	5.6%	▲1.3%	計画相談支援	▲1.3%	0.3%	1.6%
同行援護	8.7%	6.2%	▲2.5%	地域移行支援	6.7%	3.8%	▲2.8%
行動援護	7.5%	7.4%	▲0.2%	地域定着支援	6.4%	4.9%	▲1.5%
<b>日中活動系サービス</b>				障害児相談支援	1.6%	2.9%	1.2%
短期入所	1.4%	3.2%	1.9%	<b>障害児通所・訪問サービス</b>			
療養介護	3.6%	3.5%	▲0.1%	児童発達支援	3.4%	4.9%	1.5%
生活介護	8.3%	8.3%	0.0%	医療型児童発達支援 ※	▲1.1%	0.4%	1.5%
<b>施設系・居住系サービス</b>				放課後等デイサービス	10.0%	5.9%	▲4.2%
施設入所支援	2.8%	4.7%	1.9%	居宅訪問型児童発達支援 ※	▲1.9%	3.1%	5.0%
共同生活援助(介護サービス包括型)	3.6%	5.8%	2.2%	保育所等訪問支援	7.9%	3.8%	▲4.1%
共同生活援助(日中サービス支援型)	6.6%	6.9%	0.3%	<b>障害児入所サービス</b>			
共同生活援助(外部サービス利用型)	6.7%	8.1%	1.3%	福祉型障害児入所施設	4.1%	4.6%	0.6%
<b>訓練系・就労系サービス</b>				医療型障害児入所施設	5.0%	5.5%	0.6%
自立訓練(機能訓練) ※	▲1.2%	1.2%	2.4%	<b>全サービス平均(参考)</b>			
自立訓練(生活訓練)	4.1%	2.4%	▲1.8%	全体	4.8%	5.1%	0.3%
就労移行支援	6.8%	3.2%	▲3.6%				
就労継続支援A型	6.2%	7.1%	0.9%				
就労継続支援B型	4.5%	4.7%	0.2%				
就労定着支援	2.4%	2.9%	0.5%				

収益が悪化しているサービスに、今後報酬が重点的に割り振られる可能性



就労支援サービスの報酬が減額方向に改正されるおそれあり

出典：令和4年障害福祉サービス等経営概況調査結果

# 不安の解消にはM&A

- ・ 人手不足の不安
- ・ 後継者不足の不安    **は、M&Aで解決できます！**
- ・ 運営、経営の不安

**事業承継.comが**  
**事業の譲渡契約締結まで**  
**しっかりサポートします！**

## M&Aは、会社を存続させ、従業員の雇用と将来、 経営者自身の生活を守る選択肢の一つです

自社の力だけでは改善が見込めない場合、M&Aによって会社を売却する、譲渡する方法は有効な手段の一つです。

「選択と集中」を行い、「経営不安」解消のお手伝いをします。

事業承継・後継者問題の深刻化や、競合他社の増加による事業存続への不安、求人難といった問題解決に導く手段として、M&Aが注目されています



## 事業の成長を考え、M&Aで会社を強く！

就労継続支援B型の事業を継続させるためには、スタッフと利用者の相当数の確保が必須となってきます。

**M&Aはその両方の問題を一度に解決できます。**

譲受・買収をお考えの方への経営者様はお気軽にご相談ください。

事業継続のカギは、スケールメリットを活かすことです！



# 価格表

## ・ 完全成功報酬制

当社では経営者様、また事業者様にとって最適なパートナーをしっかりと選んでいただけるよう、M&A譲渡契約締結まで費用が発生しない「完全成功報酬制」を採用しています。

完全成功報酬制にすることで、譲渡の可能性が広がり、買い手候補の幅も広げることができます。

初めての方でも安心してM&Aという手段を選択できるようにしております

## ・ 着手金、中間金は原則無料

M&A仲介サービスの手数料体系の多くは、業務着手金+業務中間報酬+成功報酬が発生しますが、当社の場合、原則業務着手金、業務中間報酬はいただいております。ただし、関西エリア（大阪府・兵庫県・京都府・奈良県・和歌山県・滋賀県）外のご訪問の場合、別途交通費等実費をいただきます。

## ・ 成功報酬手数料のお支払い

成功手数料はレーマン方式で計算し、移動した総資産額に対して業界最安値級の**1%~5%**となります。

最低手数料は100万円（税抜）です。

# 料金表

## ■ 料金形態

事業形態 完全コンサルタント形式

着手金 無し

中間報酬 無し

※ 関西エリア（大阪府・兵庫県・京都府・奈良県・和歌山県・滋賀県）外のご訪問の場合、別途交通費等実費負担あり

最低手数料 100万円+消費税

成功報酬手数料 移動総資産の5%~1%  
(レーマン方式)

## ■ レーマン方式計算表

移動総資産が2千万円以下の場合	100万円+消費税
移動総資産が2千万円~1億円以下の部分	5.00%+消費税
移動総資産が1億円~5億円以下の部分	4.00%+消費税
移動総資産が5億円~10億円以下の部分	3.00%+消費税
移動総資産が10億円~50億円以下の部分	3.00%+消費税
移動総資産が50億円超の部分	1.00%+消費税

# 他社との手数料比較

## 移動総資産5,000万円の契約が成立した時の手数料比較

	事業承継.com	A社	B社
対象業種	就労継続支援施設B型専門	総合	総合
着手金	0円	0円	0円
中間金	0円 ※	0円	成功報酬の10%
最低手数料	100万円	100万円	1,500万円
計算方式	レーマン方式	レーマン方式	レーマン方式
取引額の定義	移動総資産	移動総資産額	移動総資産額
成功報酬手数料（税抜）	250万円	560万円	1,750万円

※ 関西エリア（大阪府・兵庫県・京都府・奈良県・和歌山県・滋賀県）外のご訪問の場合、別途交通費等実費負担あり

## お問い合わせから事業引継ぎまで

STEP 1  
お問い合わせ

STEP 2  
ヒアリング

STEP 3  
業務契約締結

STEP 4  
マッチング

STEP 5  
トップ会談

STEP 6  
基本合意締結

STEP 7  
デューデリ  
ジェンス

STEP 8  
譲渡契約締結

STEP 9  
お支払い

STEP 10  
事業引継

## 業務代行・マーケティング代行・採用支援・ 人財派遣・M&Aの総合人財企業です

**taksul.com**

テレマ<sup>プラス</sup>.com

電話 営業.com

Web 代行.com

業務 代行.com

求人 代行.com

人財 派遣.com

つなぐ 就B.com

事業 承継.com

法人名：株式会社タクスル

企業コード：帝国データバンク 037062884

所在地：大阪府大阪府中央区大手前一丁目6番4号

代表者：代表取締役 狩野みゆき

設立日：令和4年8月5日

資本金：2,000万円

連絡先：06-4397-4477

メール：info@taksul.com

URL : <https://taksul.com/>

# ご検討いただき、ありがとうございました

## お気軽にお問い合わせください

タクスルのサービスをご検討いただきありがとうございます。

人手が足りず、お困りでしたらお気軽にご相談ください。

業務代行・マーケティング代行・採用支援・人財派遣・M&Aと、  
様々な方面から御社のお力になることをお約束いたします。



# 06-4397-4477

平日 10時～18時

TEL



URL



<https://ma.taksul.com>



私たちにおまかせください！